

Jak płynnie przejść do sprzedaży?

Pytania kontrolne

- o Obraz 1 - 10
- o Dźwięk 1 - 10
- o Robisz webinar:
 - o Regularnie
 - o Od czasu do czasu
 - o Pierwszy dopiero przede mną
- o Jaki masz produkt cyfrowy?
 - o Kurs online
 - o E-book
 - o Warsztaty online
 - o Inne

Ważne

- o Nie interesuje mnie co Ty wiesz
- o Interesuje mnie co robisz
- o Ostrzegam - Kawa na ławę ;-)

Cześć!

- o Z tej strony Bartek Popiel, założyciel bloga LiczySieWynik.pl
- o Od 2011 żyję z produktów online
- o Pomogłem wielu swoim klientom przeprowadzić kampanie sprzedażowe, które generowały wyniki od kilkudziesięciu do kilkuset tysięcy złotych, w czasie 7-10 dni.
- o Możesz mnie kojarzyć z projektów takich, jak:
 - o Liczy Się Strategia
 - o Liczy Się Czas
 - o Liczy Się Kampania
 - o Liczy Się Zaangażowanie
 - o Oraz warsztatów "Liczy Się Oferta", na które przyjeżdżają absolutnie najlepsi w Polsce trenerzy, konsultanci, przedsiębiorcy, autorzy kursów online.
- o Co je łączy? - **Webinary!**
- o Prośba ;-)
- o Zrób zdjęcie - Wrzuć na Stories - Oznacz mnie @bartekpopiel

ORGANIZACJA

- o 30-45 minut
- o Część merytoryczna
- o **Zaproszenie na "6 filarów"**
- o Prezenty 🎁🎁🎁
- o Q&A
- o Dziś razem ze mną są:
 - o Asia
 - o Ola

Co z tą sprzedażą?

- o **Przed webinar**
 - o Graj w otwarte karty
 - o Informuj wprost, że na webinarze będzie premiera
 - o Niech ludzie o tym wiedzą
 - o Jak ktoś znajdzie link i kupi wcześniej, to zrób zdjęcie i pokaż to w sieci
- o **Na starcie**
 - o ORGANIZACJA
 - o 90-120 minut
 - o Część merytoryczna
 - o **Propozycja**
 - o Prezenty 🎁🎁🎁
 - o Q&A
 - o Oni już wiedzą, że będzie propozycja - jest luz
 - o Ukrywanie tego nakłada na Ciebie większą presję
- o **Zaproszenie po więcej**
 - o To, co powiedziałem, to wierzchołek góry lodowej
 - o Zaraz pokażę Wam najlepsze - Jak Wy możecie wdrożyć taki system u siebie
 - o Jakie 2 ważne lekcje wyciągasz?
 - o Napisz na chacie
 - o Czytaj lekcje innych
- o **Zielone światło**
 - o Przez ostatnie 70 minut starałem się przekazać Wam bardzo praktyczną wiedzę
 - o Po tym co piszecie, widzę, że bardzo Wam się podobało
 - o Mam pytanie: Czy mam od Was zielone światło na to, żeby opowiedzieć o propozycji dla tych, którzy chcieliby ten temat zgłębić?
 - o "Tak, tak, jasne, opowiadaj"
 - o Ok, to lecimy
 - o No i zaczynasz prezentację sprzedażową

Podsumowanie

- o Robisz webinar / live w ciągu najbliższych 30 dni? - Napisz TAK
- o Napisz TERAZ, którą ze wskazówek przetestujesz u siebie
 - o Otwarte karty?
 - o Na starcie webinaru?
 - o Zaproszenie po więcej?
 - o Zielone światło?
- o Tylko stosując to w praktyce będziesz czuł luz, spokój i dużą pewność siebie - A co za tym idzie... - **Lepsze wyniki!** - Bo przecież... - Liczy Się Wynik ;-)
- o Ok, wiesz już jak sprzedawać lepiej
- o **To 1 z 6 filarów**
- o Pozostałe to
 - o Odwiedziny na stronie
 - o Rejestracja
 - o Potwierdzenie
 - o Frekwencja
 - o **Wysłuchanie oferty**
 - o Zakupy
- o Dlatego...

Zaproszenie

- o 16.11 - 10:00 - bezpłatne szkolenie online pt.: "Jak podwoić sprzedaż na webinarze bez zwiększania wydatków na reklamę?"
- o 25 wskazówek do zastosowania + checklista
- o Na którym dowiesz się:
 - o Jak reklamować webinary, aby przyciągać właściwe osoby?
 - o 3 mega sposoby, jak podnieść skuteczność strony zapisu na webinar (landing page)?
 - o Jak zwiększyć ilość osób potwierdzonych?
 - o 3 najlepsze sposoby, żeby przyszl na żywo
 - o Jak ich "oczarować", żeby zostali z Tobą do końca oferty sprzedażowej?
 - o 5 trików, które pomagają przyspieszyć decyzję o zakupie
- o Link do zapisu w opisie - <https://liczysiewebinar.pl/live>
- o Ważne
 - o Zapisz się nawet, jeśli nie będziesz mógł być z nami na żywo, do wszystkich zapisanych osób wyślemy mapę myśli, na podstawie której będzie prowadzone to szkolenie.
 - o Natomiast, jak tylko możesz, to bądź z nami na żywo, bo tylko osoby będące na żywo mają możliwość zadawania pytań, a w ramach podziękowania za obecność dostaną checklistę.